


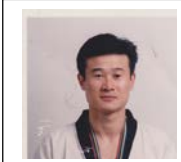


Speakers & Themes	Description of Themes	강의 내용
 <p>Sales Presentation</p>	<p>Master Mertens is the Executive Director for World Class Tae Kwon Do Centers which operates five locations serving over 2,300 students. He is also the co- founder of Tae Kwon Do Professionals.com which provides business resources for dojang owners including websites, software , and consulting.</p> <p>How to answer the toughest questions from prospects and students</p> <p>Learn how to respond to the most difficult objections during your sales presentation. Whether the prospect is concerned about cost or commitment, there is always a way to answer that will make them feel comfortable and influence them to join. When it comes to students, you need to know how to respond to questions about student progress, comparison to others, and of course, request to belt test.</p> <p>This seminar will provide you with the philosophy and phrases that work!</p>	<p>머튼스 사범은 2,300 명의 태권도인들이 수련하고 있는 5 개의 월드 클래스 태권도 센터의 디렉터로 일하고 있습니다. 그는 또한 taekwondo professionals.com 의 공동 창업자로 도장 운영자들에게 웹사이트 운영, 소프트 웨어, 컨설팅등의 사업 자료를 제공하는 일을 하고 있습니다.</p> <p>태권도장에 입관하려는 사람들이나 수련생들이 답변하기 어려운 질문했을 때 어떻게 답을 할 수 있을까?</p> <p>입관을 시킬 때 가장 어려운 반론에 대해 답변하는 법을 배우십시오. 태권도에 관심있는 사람이 수업료나 장기계약을 하는 것에 대해 의문이 있을 수 있지만, 그분들의 마음을 편하게 해드리고 입관하게 할 수 있는 답변이 항상 있습니다. 태권도를 수련하고 있는 학생들에 관해서는 학생들의 실력향상, 다른 학생들과 비교 혹은 승급심사등과 같은 질문에 답변할 수 있어야 합니다. 이 세미나는 이런 질문에 대한 이론적 배경과 어떻게 말을 해야 적합한 지를 배우실 것입니다.</p>
 <p>Staff Development</p>	<p>How to create a staff that works hard, works long, and cares a lot!</p> <p>Keeping staff motivated can be even more difficult than motivating our students. This seminar will explain several key elements to building and maintaining a happy and productive team. Elements will include staff selection, feedback, the importance of regular staff meetings and how to create long term goals with your staff.</p>	<p>열심히 오래동안 그리고 성심껏 일하는 스태프를 만들어 내는 방법</p> <p>스태프들에게 동기부여를 하는 것이 학생들에게 동기부여하는 것 보다 힘이 듭니다. 이 세미나에서는 행복하고 생산적인 팀을 만들고 유지하는데 필요한 여러 요소들이 설명될 것입니다. 이 요소 가운데는 스태프 선택, 피드백, 정기적인 스태프 미팅의 중요성, 스태프들과 장기적 목표를 만들어 나가는 방법등이 있습니다.</p>
 <p>Event Marketing</p>	<p>Master Eun Soo Yoo opened his first school in Carmel IN in July 2007, where 780 active members are training. He opened his second school in July 2014 where 350 members are practicing.</p> <p>The topic of the seminar is successful marketing. Through diverse marketing such as paid marketing, online marketing, referral marketing, event marketing and using a systematic marketing, school owners can increase membership tremendously.</p>	<p>유은수 사범은 인디애나 2007 년 7 월에 카멜에서 유스 월드클래스 태권도를 열었습니다. 현재 관원수는 780 명입니다. 2014 년 7 월에 2 관을 열어서 350 명의 관원수가 태권도를 수련하고 있습니다.</p> <p>세미나의 주제는 성공적인 마케팅입니다. 유료 마케팅, 온라인 마케팅, 소개에 의한 마케팅, 이벤트를 통한 마케팅등 다양한 마케팅과 마케팅 캘린더에 입각하여 관원수를 늘릴 수 있는 방법을 소개합니다.</p>

 <p>Trial Lesson & Sales Presentation</p>	<p>David Higgins is the Co-Owner of Master Yang's World Class Tae Kwon Do in Austin TX. In just 18 months they have grown to over 420 active members. Mr. Higgins originally trained and taught in Buffalo NY. under Grand Master Chong and Master Michael Mertens for over 12 years, where he taught over 10,000 trial lessons.</p> <p>Learn how to teach a more effective Trial Lesson than ever before. Help families see the long term benefits after just one class. Discover how a well thought out trial lesson format builds rapport, trust and influence. As a result of this exact method, most parents enroll their child within the first two visits!</p>	<p>데이빗 히긴스는 오스틴 텍사스에 있는 매스터 양의 월드 클래스 태권도 태권도장의 공동 소유주입니다. 개관한지 18 개월만에 420 명의 수련생을 만들어 냈습니다. 히긴스 사범은 본래 버팔로 뉴욕의 정순기관장님과 마이클 머튼스 사범 밑에서 12 년간 일을 했으며, 만 명이 넘는 사람들에게 맛보기 클래스를 가르친 경험이 있습니다.</p> <p>전보다 훨씬 효과적인 맛보기 클래스를 하는 방법을 배우십시오. 한 클래스가 끝나면 수련생 가족 모두 태권도 수련을 통해서 장기적인 효과를 볼 수 있다는 것을 볼 수 있도록 도와주십시오. 잘 준비된 맛보기 수업을 통해서 학부모와 관계, 신뢰 그리고 영향력을 형성할 수 있다는 것을 발견하십시오. 바로 이 방법으로 대부분의 부모들이 수업을 두 번 해보고 입관하게 됩니다.</p>
 <p>Failure & Success</p>	<p>Master Seung Young Lee moved to Boise ID in 2009 from Chicago. He is running a successful school with 570 students in 9,600 square foot custom built facility. The theme is 'from owing \$15,000 of credit card debt to owning a \$1,500,000 building'. He will share his failure and success frankly.</p>	<p>이승영사범은 2009 년 보이지 아이다호에 정착하여 현재 570 명이 관원이 수련하는 도장을 성공적으로 운영하고 있습니다. 또한 9,600 스퀘어 피트에 달하는 건물을 지었습니다. 강의의 주제는 '\$15,000 의 카드 빚에서 \$1,500,000 의 도장의 건물을 짓기까지'로 자신의 실패와 재기에 대해서 허심탄회하게 소개할 것입니다.</p>
 <p>After School Martial Arts Program with Pick up</p>	<p>Jason Yi is an entrepreneurially-minded school owner and the founder of Life Champ Martial Arts located in Northern Virginia and currently operating 6 locations.</p> <p>Martial Arts After School Program Learn how a Martial Arts After School Program will generate additional income for your martial arts school. From his experience, Jason Yi will describe the five significant areas of opportunity he has mastered to operate a successful martial arts after school program.</p>	<p>제이슨 이 사범은 기업가적 생각을 가진 도장운영자입니다. 라이프 챔프 마샬 아츠를 설립하여 버지니아 북쪽 지역에 6 개 도장을 운영하고 있습니다.</p> <p>방과후 태권도 프로그램 방과후 무도 프로그램을 통해서 어떻게 추가 수입을 올릴 수 있는지 배우십시오. 제이슨 이 사범은 경험을 통해서 터득한 다섯 가지의 중요한 부분에 대해서 말씀을 전할 것입니다. 이것은 성공적인 방과후 무도 프로그램을 어떻게 하면 잘 운영할 수 있는지에 관한 것입니다.</p>

 <p>Business Quantification</p>	<p>Building Business Systems through Quantification</p> <p>Learn how to build a consistent and repeatable system by removing the guess work from your business model. Jason Yi will share the seven most important factors that must be evaluated to determine the true success of your operation.</p>	<p>수량화된 계산을 통해서 비즈니스 시스템을 만들어 나가는 방법</p> <p>당신의 사업 모델에 대해 대략 짐작을 통해 사업을 파악하지 말고,지속적이고 반복할 수 있는 시스템을 만들어 나가는 방법을 배우십시오. 제인슨 이사범은 당신의 사업의 진정한 성공을 결정하기 위해서 평가되어야 할 일곱 가지 가장 중요한 요소들에 대해 나눌 것입니다.</p>
 <p>BirthDay Party</p>	<p>Master Do Hyun Chang is operating 3 Taekwondo schools which serve 750 students. Most of them were enrolled through birthday parties.</p> <p>The theme of seminar is successful birthday party marketing. He is currently operating 1-2 parties at each location. 10-50 prospects participate in a party; 4-20 people sign up for trial lesson; 2-10 students per location sign up for regular program each week. He will share his success formula with you.</p>	<p>장도영사범은 노쓰 케롤라이나 랄리에서 3 개의 도장을 운영하고 있습니다. 현재 750 명의 수련생들이 태권도를 수련을 하고 있습니다. 이 수련생 대부분은 생일파티를 통해서 입관한 사람들입니다.</p> <p>세미나의 주제는 성공적인 생일 파티 마케팅입니다. 장사범은 매주 토요일 각 도장마다 1-2 개의 생일 파티를 운영하고 있으며, 10 명-50 명이 파티에 참석하고 4 명에서 20 명이 맛보기 수업에 등록하여 매주 2 명-10 명의 수련생이 입관합니다. 어떻게 하면 성공적으로 생일파티를 할 수 있는지에 대해서 강의를 할 것입니다.</p>
 <p>Internet Marketing</p>	<p>Master Chan Lee is the 2nd generation owner of J.K. Lee's Black Belt Academy in Milwaukee, WI. His father started the schools in 1976. Over the last 22 years he has grown his school from one to six locations and now has over 2000 students.</p> <p>Master Lee is the co-developer of the Verbal Martial Arts™anti-bullying program. In 2013, the Milwaukee Business Journal selected Master Lee as one of its prestigious “40 Under 40” award winners.</p> <p>At the ATU conference he will share what he has learned over the years with internet marketing that has resulted in his schools getting more than 60% of enrollments from the Internet.</p>	<p>찬 리 사범은 위스컨신주의 밀워키에 있는 J.K.Lee's Black Belt Academy 를 2 대째 운영하고 있다. 아버지가 1976 년 시작하신 도장 하나를 지난 22 년동안 6 개로 만들고 2000 명이 넘는 수련생이 수련하는 도장으로 성장시켰습니다.</p> <p>이사범은 Verbal Martial Arts™anti-bullying programd 의 공동 창업주입니다. 2013 년에는 밀워키 비즈니스 저널로부터 '40 명의 40 대 미만의 인물'상을 수상했습니다.</p> <p>이번 세미나에서는 인터넷 마케팅에 대해서 강의를 할 것입니다. 이 방법을 통해서 60 퍼센트 이상의 학생들이 등록을 했습니다.</p>



Master B.C. Kim is an Olympic Gold Medallist in 1992 in his feather weight division. He earned 4 other gold medals in world championships. He opened his school in Portland in 1996 and now operates 3 schools which serve over 600. He is going to share the sparring drills that you can use in your regular classroom to get students interested in **Olympic sparring and character development** through the training.

김병철 사범은 1992 년 올림픽 금메달리스트입니다. 이외에 4번 세계 챔피언에 올랐습니다. 1996 년에 포틀랜드에 도장을 열었는데, 현재 3 개의 도장에서 600 명이 넘는 학생들에게 태권도를 가르치고 있습니다. 이 세미나에서는 어떻게 하면 학생들이 올림픽 스파링에 관심을 가질 수 있는지, 그리고 **스파링 훈련이 어떻게 인성교육과** 접목되는지에 대해서 함께 시간을 보낼 것입니다.